

Phoenix Mecano N.V. is als dochteronderneming van het Zwitserse Phoenix Mecano AG actief op de Belgische markt als producent en verdeler van behuizingen voor industriële toepassingen, draagarm- en HMI-oplossingen (Human Machine Interface), elektronische componenten en mechanische systemen en constructies. Onze vestiging in Deinze beschikt over een ISO en ATEX/IECEX gecertificeerde werkplaats.

Momenteel zijn we op zoek naar een

Accountmanager Behuizingen, Elektronicacomponenten en HMI-oplossingen

Je functie :

- Je belangrijkste focus ligt op het opvolgen van de contacten bij bestaande klanten in jouw regio : productiebedrijven, (bijvoorbeeld in de petrochemische, chemische procesindustrie, voedingsindustrie, verpakkingsindustrie,..) machinebouwers, start-ups, engineering-bureaus en andere sectoren waar je contact houdt met projectingenieurs, productieverantwoordelijken, productontwikkelaars en inkopers. Deze beslissers bezoek je op regelmatige basis zodat je komende projecten kan detecteren en voorstellen kan uitwerken – dit kan reeds in de design- of engineeringfase zijn. Bij de uitwerking van de offertes werk je nauw samen met je collega's van de binnendienst.
- Je detecteert projecten in andere of voor ons nieuwe sectoren en je bespreekt deze opportuniteiten met de directie. We leggen een sterke focus op het uitwerken van ofwel een standaardoplossing, een gepersonaliseerde bewerkte oplossing of een op maat gemaakte ontwikkeling. Samenwerken en overleggen met onze klanten zijn voor ons essentieel om het beste voorstel uit te werken zodat de nieuwe deal tot een goed einde kan gebracht worden.
- Je staat in voor de registratie van je bezoeken en acties in een CRM systeem en je bent gemiddeld één tot twee keer per week op kantoor om de voortgang van de projecten samen met jouw collega's van de binnendienst te bespreken, om afspraken te maken met je klanten. Je rapporteert aan de Managing Director België.

Je profiel :

- Je bezit een bachelor denkniveau en je hebt een goed commercieel inzicht en handelt klantgericht. Je beschikt bij voorkeur over een eerste verkoopervaring in een technisch omgeving (bijvoorbeeld elektriciteit, elektronica of mechanica).
- Je bezit een zeer goede kennis van het Nederlands en Frans

- Een proactieve ingesteldheid, hands-on mentaliteit en teamplayers-mentaliteit typeren je.
- Je bent geïnteresseerd in nieuwe technologieën, automatisering en productontwikkelingen.
- Een correcte en administratieve opvolging en planning zijn voor jou vanzelfsprekend.

Wat bieden wij :

- Je komt terecht in een zeer gezond bedrijf dat Europees marktleider is in behuizingen en mechanische componenten.
- Wij mikken op groei door technologische en innovatieve ontwikkelingen en acquisities.
- Je komt terecht in een bedrijf met een open sfeer, waar jouw inbreng van kapitaal belang is en waar samen gebouwd wordt aan jouw eigen groei en die van het bedrijf.
- Je krijgt de mogelijkheid om je talenten verder te ontplooiën en je continu bij te scholen. Je krijgt een technische opleiding in het moederhuis en onze verschillende productiebedrijven.
- Je krijgt een aantrekkelijk salarispakket : naast een mooi vast loon zorgen wij voor een degelijk loon en een aanvullend pakket : een groepsverzekering, hospitalisatieverzekering, maaltijdcheques en een bedrijfswagen.

Interesse?

Stuur vandaag nog uw brief met cv met vermelding van de functie naar Mevrouw Annemie Meulewaeter, Managing Director Belgium, Karrewegstraat 124 – 9800 Deinze – Tel. 09 242 98 32, e-mail annemie.meulewaeter@pmk.be.

Uw reactie wordt snel en vertrouwelijk behandeld