



## Sales Engineer domotica

Maak deel uit van ons gepassioneerde team en help onze klanten de toekomst van domotica verder vorm te geven!

### Over Stagobel:

**40 gedreven medewerkers** zorgen vanuit onze thuisbasis in Deinze voor een vlekkeloze levering van **elektrische installatiematerialen** aan Belgische bedrijven. Klanten kloppen bij ons aan voor advies in hun zoektocht naar kabeldraagsystemen, industrieel CEE materiaal, smart home & building toepassingen, bliksem- en overspanningsbeveiliging en laadstations voor elektrische wagens.

### Een greep uit jouw takenpakket:

Als onze nieuwe collega speel je een cruciale rol in ons team. Enkele kernopdrachten van jouw takenpakket:

Bekijk de vacature  
op onze website.  
Scan de code!



-  **Verkoop:** Samen met jouw collega's sta je in voor de verkoop en promotie van TELETASK oplossingen in Vlaanderen.
-  **Duurzaam klantencontact:** Je staat dagelijks in contact met bestaande relaties en prospecten. Je bezoekt zowel elektro-installateurs, groothandels, architecten als bouwheren. Regelmatig ontvang je geïnteresseerde bouwheren in onze showrooms en verzorg je presentaties om installateurs vertrouwd te maken met onze oplossingen.
-  **Professionele ondersteuning:** Je bent in staat om potentiële klanten te overtuigen van de meerwaarde van onze TELETASK domotica oplossingen, je begeleidt installateurs bij het uitwerken van projecten en ondersteunt hen bij het binnenhalen van de bestelling.
-  **Verwerving:** Je speurt zowel binnen jouw bestaande cliënteel als bij prospecten naar nieuwe projecten en volgt deze van nabij op.

## Wie ben jij?

Wij zoeken een enthousiaste collega met:

- 🔴 **Domotica-interesse:** Je hebt affiniteit met of interesse in woning- en kantoorautomatisering en nieuwe technologieën.
- 🔴 **Commerciële feeling en zelfstandigheid:** Je bent commercieel gedreven, slaagt erin om zelf een agenda te vullen en je bent in staat om zelfstandig jouw werk uit te voeren. Ook communiceren en samenwerken over de afdelingen heen gaat je vlot af.
- 🔴 **Projectbegeleiding:** Je helpt graag mensen; je klanten en relaties beschouwen je als een gewaardeerde aanspreekpartner waar ze op kunnen rekenen. In jouw werkwijze staat de klant steeds centraal.
- 🔴 **Communicatieve vaardigheden:** Je communiceert graag en vlot in het Nederlands. Basiskennis Frans is een pluspunt.
- 🔴 **Diploma of ervaring:** Je beschikt bij voorkeur over een diploma bachelor of master of gelijkwaardig door ervaring.

## Wat bieden wij?

Als 'Stagobeller' krijg je:

- 🔴 **Een gerenommeerd gamma:** Je krijgt de kans een sterk Belgisch merk te promoten. Meer dan 35 jaar ervaring maakt TELETASK tot één van de meest complete én betrouwbare domotica-systemen op de markt.
- 🔴 **Support:** Je krijgt zowel een degelijke productopleiding als commerciële ondersteuning. Een commerciële binnendienst waarop je kan rekenen voor het uitwerken van offertes en technische ondersteuning. Op onverwachte momenten een compliment en schouderklopje voor jouw engagement.
- 🔴 **Carrièreontwikkeling:** Een uitdagende job in een succesvolle familiale onderneming, nog steeds in volle expansie, waar je energie en enthousiasme gevoeld én gewaardeerd worden.
- 🔴 **Competitief salaris en home office policy:** Een salaris in lijn met je achtergrond en ervaring, aangevuld met aantrekkelijke extralegale voordelen zoals een representatieve firmawagen, hospitalisatie- en groepsverzekering, maaltijdcheques, bonus CAO90, cafetariaplan, een home office policy waarbij je tot 2 dagen per week van thuis kan werken,...
- 🔴 **Jouw toetreding tot de "Stagobellers Club":** de Stagobel familie die op tijd en stond het glas heft, lunchcompetities darts, kicker, pingpong,... organiseert maar evengoed zich inzet voor een Goede Doel actie. *Join the Stagobel Team* is bij ons geen holle leuze!



TELETASK  
trendsetter in domotics