

45 gedreven medewerkers zorgen vanuit onze thuisbasis in Deinze voor een vlekkeloze levering van elektrische installatiematerialen aan Belgische bedrijven. Klanten kloppen bij ons aan voor advies in hun zoektocht naar kabeldraagsystemen, industrieel CEE materiaal, smart home & building toepassingen, electrical safety en laadstations voor elektrische wagens.

Dankzij onze **kennis en expertise** adviseren we organisaties over de keuze en gebruik van een diverse waaier aan moderne producten.

Van ontwerp via uitvoering tot after sales service: wij denken in elke stap graag mee met onze klanten. Wij delen bovendien graag onze kennis via tal van **opleidingen, webinars en workshops**. Zo blijven onze klanten mee met alle trends en kunnen zij op hun beurt hun klanten en projecten voorzien van de nodige inspiratie.

Zowel industriële productiebedrijven, zakelijke dienstverleners als bouwondernemingen appreciëren onze focus op kwaliteit, design, comfort, duurzaamheid en innovatie. We streven naar duurzame en respectvolle partnerships met zowel onze medewerkers, leveranciers als klanten.

Samen met onze klanten, leveranciers, verdelers en medewerkers bouwen we elke dag verder aan **professionele en respectvolle partnerships**.

Voor de verdere uitbouw van **ons TELETASK** team zijn we op zoek naar een

Junior Support Engineer TELETASK

Je komt terecht in team-TELETASK (*TELETASK: Smart Home Solutions since 1984 - made in Belgium*).

Als specialist begeleid je klanten bij de realisatie van hun Smart Home-projecten. Je ondersteunt je collega's van het salesteam met je technische expertise. Door in nauw contact te staan met zowel de fabrikant als de klant hou je een vinger aan de pols van de domotica-markt.

De klant staat centraal in jouw handelen. Je draagt onze « Support Matters » mentaliteit hoog in het vaandel.

Een greep uit jouw takenpakket:

- Na een doorgedreven opleiding groei je uit tot een gewaardeerd specialist van de producten binnen onze afdeling TELETASK domotica.
- Je biedt – samen met je collega's – technische ondersteuning aan elektro-installateurs.
- Je werkt offertes uit volgens de wensen van de klant
- Je wisselt technische en commerciële informatie uit met het salesteam
- Je ondersteunt de Product Manager in gerichte marketinginitiatieven vb. bij het lanceren van nieuwe producten, deelname aan beurzen, ...

Wie ben jij?

- Je bent vertrouwd met elektrische installaties en hebt sterke interesse in Smart Home Solutions
- Je hebt een klantgerichte attitude
- Je beschikt over een bachelor diploma in een technische richting
- Je kan uitstekend samenwerken
- Je denkt probleemoplossend en werkt zelfstandig
- Je denkt in mogelijkheden, niet in beperkingen
- Je bent flexibel en hebt een hands-on mentaliteit. Je maakt immers deel uit van een klein team in volle ontwikkeling

Wij bieden je

- Een omgeving met startup-mentaliteit, waarin creativiteit en initiatief worden aangemoedigd

- Een uitdagende en veelzijdige functie in een markt in volle ontwikkeling
- Kansen tot verdere ontwikkeling en doorgroeien binnen een dynamische bedrijfscultuur
- Een salaris in overeenstemming met je achtergrond en ervaring, aangevuld met extralegale voordelen (hospitalisatie- en groepsverzekering, maaltijdcheques, telewerk, bonus CAO90, cafetariaplan...)

Voor meer info kan je terecht op onze website : www.stagobel.be

Spreekt deze uitdaging jou aan?

Stuur uw c.v. via mail naar Stagobel bvba, t.a.v. Christian Decoene, Karrewegstraat 50, 9800 Deinze. E-mail : jobs@stagobel.be